

Основы финансовой грамотности для начинающих предпринимателей

Грамотный подход к финансовым средствам.

Начинающему предпринимателю нужно изменить свое отношение к деньгам. Обычно человек относится с потребительской точки зрения, что удалось заработать, то он может и потратить. Начиная предприниматель должен приучить себя к мысли, что нужно отказаться от такой модели поведения и начать относиться к деньгам, как к финансам, которые нужно использовать рационально. Изменив отношение к деньгам, Вы переходите от потребительской модели поведения к управленческой.

Учет финансовых средств и бизнес-планирование.

Начиная предприниматель должен научиться вести учет доходов и расходов, домашний бюджет, бюджет создаваемого бизнеса. Одним из навыков важных для освоения является планирование финансовых затрат таким образом, чтобы оставались денежные средства для накоплений и инвестиций. При этом, ВАЖНО разделять финансы бизнеса и собственные деньги, которые можно тратить на собственные нужды и семейные расходы. Отдельный особенно важный вопрос - бизнес-планирование. Бизнес должен планироваться и любые обдумываемые Вами изменения и направления развития должны обсчитываться в цифрах и прогнозах.

Инвестиционная деятельность.

В современном мире финансово грамотному предпринимателю необходимо знать, что деньги могут генерировать деньги. Грамотно инвестированные финансовые средства могут приносить Вам стабильный пассивный доход. Но, важно не забывать, что инвестиции связаны с определенными рисками. Чтобы обезопасить свои вложения необходимо диверсифицировать инвестиции в различные финансовые инструменты и активы.

Альтернативные источники дохода.

Финансово грамотный предприниматель начинает понимать, что вкладывать все деньги в развитие своего бизнеса, не самая удачная мысль. Наиболее рационально - часть вырученной прибыли инвестировать в создание дополнительного пассивного источника дохода, тем самым диверсифицировав поступление финансовых средств. Это снижает Вашу финансовую зависимость от доходов основного бизнеса. Часть свободных денежных средств вполне резонно потратить на обучение, тренинги и повышение квалификации для Вас и работников фирмы. Практика показывает, что вложенные средства со временем многократно окупаются, за счет более эффективной работы прошедших обучение сотрудников.

Партнерство с финансовыми организациями.

В ходе своей деятельности начинающий предприниматель взаимодействует с учреждениями, предоставляющими финансовые услуги: банки, брокеры, страховщики и т.д. Ваша задача научиться эффективно пользоваться предлагаемыми услугами и наладить партнерские взаимоотношения с данными структурами. Тщательно изучайте условия предоставления услуг, обращая внимание на нюансы и находите источники возможной экономии денег вашего бизнеса.